

证券代码：002294

证券简称：信立泰

## 深圳信立泰药业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20210416

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	2020年度业绩网上说明会参与者
时间	2021.04.16
地点	“信立泰投资者关系”微信小程序
上市公司接待人员姓名	董事、总经理叶宇翔，独立董事何素英，财务负责人刘军，董事、董事会秘书杨健锋
投资者关系活动主要内容介绍	<p>主要交流内容：</p> <p>1、问：叶总你好，转型创新药的信立泰在重要的选药方面很有自己的特色。请问在同样重要的研发团队建设上公司的想法是怎样的，后续有没有人才引进方面的规划？谢谢。</p> <p>叶：尊敬的投资者您好，公司在研发团队，特别是创新研发团队上的搭建和投入是不遗余力的，集团研究院从 AstraZeneca、Pfizer、NIH、Teva 等引进高端研发人才。因此，无论现在还是将来，公司在创新研发人才方面的投入力度保持不变，谢谢。</p> <p>2、问：之前的信立坦、恩那司他都是买来的，请问目前公司</p>

拥有的研发力量怎么样？

杨：集团研究院从 AstraZeneca、Pfizer、NIH、Teva 等引进高端人才，在深圳、成都、北京和美国等地设立了研发中心和临床医学部门，为产品储备、技术升级提供支持，助力公司向创新药迈进；自主开发了一批具有国际竞争力的创新产品，如中美双报、具有独特分子设计的生物药 JK07（SAL007），全球第二个进入临床的 ARNi 类小分子化学药 S086 等。

3、问：请问定增大概在什么时候实施，谢谢。

杨：感谢您对公司的关注！定增已报会后事项和方案，待审核，具体情况请留意公告，谢谢！

4、问：2020 年上半年公司已经支付了 2.2 亿转让费给 JT,请问这 2.2 亿有无在半年报中体现？不知道体现在资产负债表或其他哪里呢？预付款也不是，开发支付和无形资产相较于 1 季度没有什么增加。为什么最后体现在年报的开发支出呢？不是半年度或三季度体现？

刘：尊敬的投资者，您好！2020 年上半年支付的 2.2 亿元 JT 转让费，半年度报表在其他非流动资产体现；Q3 取得临床试验通知书后该技术转让费转入开发支出，因此三季度报表该费用在开发支出体现。感谢您对公司的关注。

5、问：作为公司的长期投资者，很关心本次定增的情况以及进展，可否请详细说明，谢谢！

杨：感谢您的关注！定增已取得批文并公告，在年报披露后，向证监会报了会后事项，目前已报方案待审核，谢谢！

6、问：杨总，你好！去年有次股东大会有提到过器械子公司及美国子公司引入战投事宜，请问目前进展如何？

杨：感谢您的关注！器械板块分拆后，相关工作正在进行中；而美国子公司正在搭建架构，目前最重要的工作是 JK07 的一期临床和后续产品的研发。谢谢！

7、问：昨天发了公告信立泰美国股份发生变动，请问信立泰美国上市进展及安排？

杨：尊敬的投资者，您好。昨日公告海外架构搭建完成，美国公司股份还未发生变动，后续美国公司相关进展敬请关注公司公告，感谢您对公司的关注。

8、问：能否介绍一下 JK07 美国临床最新进展情况？

叶：您好！JK07 于去年 12 月在美国开始入组，哨兵数据非常好，一期临床正常推进，后续数据待揭盲，谢谢！

9、问：刘总您好！我看公司去年的财务管理费用 2.87 亿，其中差旅费大概有多少呀？我了解到很多医药公司，都在上差旅费控管理系统，可以为企业提升效率和员工差旅体验，降低差旅费用大概 10-20%，也能够更方便的做结算，审计合规。公司有这方面的了解，或者规划吗？

刘：差旅费占管理费用比重约 1.35%。谢谢！

10、问：净利润为什么一下子只剩下 6 千万左右了，没搞明白呀！

刘：感谢您对公司的关注。2020 年度公司的业绩下滑主要是带量采购、疫情以及商誉减值的影响所致。

11、问：07 中国临床是否有数据披露？

叶：007 项目已获人类遗传办批件，目前正在做一期临床筛选。谢谢！

12、问：请问定增机构是否已经找好，定增价格是否确定，定增资金是否充足？

刘：尊敬的投资者您好，定增正按照公司计划执行，相关进展请关注公司公告，感谢您对公司的关注，谢谢。

13、问：叶总，您好！美国 JK08 等几个肿瘤领域双抗产品信息披露的比较少，上次股东大会感觉公司对这几个产品期望很高，能否介绍这些产品和目前市场主流技术相比，产品竞争力及技术特点如何？

叶：您好！JK08 待申请专利，目前不适宜公开相关信息，请理解！谢谢！

14、问：信立坦目前入院多少家了呢？

叶：感谢您的关注！目标医院准入已超过 3,000 家，谢谢！

15、问：请介绍一下 2021 年的新产品及发展前景。

杨：感谢您的关注！2021 年预计有多个产品进入三期临床，包括，恩那司他、S086、阿利沙坦氨氯地平、阿利沙坦吡达帕胺、复格列汀、特立帕肽长效等，均为慢病用药，特别是高血压、肾科、骨科这些领域市场前景、竞争格局都非常好！谢谢！

16、问：请问公司关于医疗器械业务的后续发展计划。

叶：感谢您对公司的关注，医疗器械业务后续发展请关注公司公告，谢谢。

17、问：目前国内用于治疗轻重度原发性高血压的药品品牌不少，公司创新产品信立坦将如何推广，与同品竞争？

叶：信立坦是唯一由国内自主研发的创新血管紧张素 II 受体拮

抗剂类降压药物。其降压起效更快更强；降压平稳；不依赖肝脏细胞色素 P450 酶，联合用药更安全；还有独特的降低尿酸作用，长期使用具有靶器官保护作用。

上市以来，信立坦已开展多项高血压、肾内科使用的临床研究，为市场推广提供更多循证医学证据。与之前上市的 RAAS 系统内其他品牌产品相比，信立坦上市后在等级医院的销售增长速度名列前茅，市场份额亦稳步上升。目前目标医院准入已超过 3,000 家。谢谢！

18、问：叶总，请问贵司认为信立泰目前的股票市值是否符合基本面，您有信心把公司做得更好吗？

叶：您好！公司已从带量采购、集采的低谷走出，产品布局、赛道、竞争格局均非常的好，今年多个新产品研发进入三期临床，后续每年均会有新产品进入临床和新产品上市，公司立志做具有临床价值和未被满足临床需求的产品，因此，我对公司的未来充满信心！谢谢！

19、问：2020 年公司多个产品中选集中采购，这对于公司长期发展有什么影响？公司将如何利用该事件的积极面推动经营发展？

杨：您好，公司积极参与国家带量采购工作，为患者提供优质优价的产品，同时也为公司带来良好的现金流和营收，为创新研发、推广提供支持。谢谢！

20、问：员工持股计划进展到哪一步了？

杨：您好！目前正在筹备资金，资金到位就马上可以实施，同时开始锁定期计算，谢谢！

21、问：JK07 第一例哨兵数据出来效果非常好，请问后续是

否还有哨兵数据陆续报出？如有，请问大概时间是什么时候？谢谢！

杨：感谢您的关注！国内临床开展后，有一例哨兵数据，后续临床数据待揭盲，谢谢！

22、问：S086 计划海外售权吗？

叶：您好！此类问题目前无法回复，请关注公告，谢谢！

23、问：请问贵公司这有什么产品就有国内垄断性质的产品吗，或者在布局开发的具有垄断性质的？

杨：感谢您的关注！公司目前开发的新产品基本都具有知识产品或授权，谢谢！

24、问：请问定增预计什么时候可以做完。公司自己有没有规划。

刘：您好，公司定增正按照计划进行，具体情况请关注公司公告，感谢您对公司的关注。

25、问：管理层能否从乐观和保守两个维度，介绍一下恩那司他报产的具体计划？最好能到季度。

杨：感谢您的关注！顺利的话，预计恩那司他今年三四季度间能报产，谢谢！

26、问：叶总好！以前信立泰发展主要依靠仿制药和新药引进，现在及今后的战略是原研药和新药引进，但公司目前为止还没有原创的原研药上市，原研药的研发能力尚未得以验证，请问：目前公司在研的哪一款或哪几款药能代表公司的研发能力？为什么？谢谢！

叶：您好！行业发展和企业发展都有一个过程、有一定的规律，

公司经过二十来年的积淀，研发团队日渐成熟，目前自主研发的项目已不少，包括，S086、0104、两个阿利沙坦复方制剂、JK07、JK08等等这些都是自主研发的、非常好的产品。谢谢！

27、问：ARNi 类小分子化学药 S086 的研发进展如何？预计什么时候可以上市？

杨：感谢您的关注！S086 高血压适应症二期入组已经完成，预计下半年进入三期临床，顺利的话，2023~2024 年是上市时间，谢谢！

28、问：定向募资定价原则是什么？以什么时间点为准？

杨：您好，定向募资发行价格不低于定价基准日前 20 个交易日公司股票交易均价的 80%，定价基准日为定向增发的发行期首日。感谢您对公司的关注。

29、问：请问叶总，过去 2 年公司无论是从研发，还是产品还是销售，这几方面发生了什么积极的变化？

叶：尊敬的投资者，您好。过去 2 年，公司进行积极的自我革新：研发方面我们坚定不移的走创新之路，包括对研发项目进行梳理，果断终止已进入临床未来商业价值不大的仿制药项目，对创新项目进行更大力度人力物力方面的投入；销售方面，我们对销售队伍进行调整和优化；产品方面，我们进行工艺优化；管理方面，我们降本增效，进行信息系统优化，从而提升企业的管理效率。感谢您对公司的关注。

30、问：领导好，据悉新的集采又来了，请问对公司会有哪些影响？尤其是贝那普利，乐卡地平，抗生素等。

杨：感谢您的关注！这些产品在公司销售占比很小，没实质性影响，目前公司资源主要投向新产品的研发和推广，创新才是未来！

谢谢！

31、问：S086 心衰临床进度如何？二期三期预计完成时间？

杨：感谢您的关注！S086 心衰适应症目前在临床 Ib 阶段，免二期临床，预计比高血压适应症上市会迟一年的时间，谢谢！

32、问：请问公司对信立坦和恩那司他销售峰值预计是多少？

杨：感谢您的关注！这两个产品适应症分别是高血压和肾性贫血，均属慢病用药，患者人数庞大，竞争格局好，预计这两产品的未来销售规模会比较大；目前信立坦在推广阶段，上量快，恩那司他在一、三期临床阶段，现阶段更重要的是如何做好这些产品，峰值预测尚早，就如 2009 年来预测泰嘉销售，也无法预计泰嘉高峰期超过三十亿人民币。谢谢！

33、问：定增发行期首日是哪一天？

杨：感谢您的关注！相关问题已有回复，正在正常流程中，具体哪天现还不好确定，谢谢！

34、问：定增价格确定了吗？

杨：感谢您的关注！定增价格是询价发行，谢谢！

35、问：请问一下，一季度营收大概多少？

杨：感谢您的关注！一季报将在下周公告，请注意，谢谢！

36、问：请介绍一下信立坦最新的入院和销售情况。

刘：尊敬的投资者您好，相关问题已有回复，感谢您的关注，谢谢。

37、问：1 月份 Maurora 雷柏霉素药物洗脱椎动脉支架已开始

	<p>销售，目前销售情况如何？</p> <p>杨：感谢您的关注！Maurora 雷柏霉素药物洗脱椎动脉支架今年年初刚上市，在推广初期，预计今年有 4 千万左右的收入，谢谢！</p> <p>38、问：我想问问定增实施的进度如何？定增实施最大的问题和困难是什么？有哪些机构有投资意向？</p> <p>杨：您好！定增在正常的流程中，已有同问题回复，不再赘述，目前有意向的投资者亦不少，具体请留意公司公告，谢谢！</p> <p>39、问：请问信立坦销售情况怎样，入院情况进展如何，目前多少家入院？</p> <p>刘：投资者您好，信里坦销售在积极推广，较同期增长，目前入院 3,000 家，感谢您对公司的关注。</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2021.04.16</p>